Läs igenom utlysningen innan ni påbörjar er ansökan. Där kan ni läsa mer om syftet med utlysningen, önskvärda resultat och effekter på längre sikt, krav på ansökan samt bedömningskriterier.

Mejla in er ansökan till viktoria.hansson@skane.se.

Glöm inte att bifoga eventuella avsiktsförklaringar från samverkansparter.

Besked om eventuell finansiering lämnas i mitten/slutet av november.

Ansökningsperioden stängs den 13 november!

Välkommen med er ansökan!

# Kontaktuppgifter sökande

|  |  |
| --- | --- |
| Sökande kommun/hörn |       |
| Ev. övriga samverkanskommuner |       |
| Adress |       |
| Postnummer |       | Postadress |       |
| Organisationsnummer |       |
| Kontaktperson (för- och efternamn) |       |
| E-postadress kontaktperson |       |
| Telefonnummer kontaktperson |       |

**Hur/var fick ni information om möjligheten till denna utlysning?**

|  |
| --- |
|       |

|  |
| --- |
| **Beskrivning av er utvecklingsidé**Beskriv er utvecklingsidé; Vad ämnar ni utveckla? Varför? Av/för/med/ Vem? Hur? När? *(max 3500 tecken).* |
|       |

|  |
| --- |
| **Förväntat resultat av finansiering**Vad skulle möjliggöras av en beviljad ansökan? Vad skulle ert utvecklingsarbete resultera i? Beskriv eventuella utbildningar, metoder, nätverk, sammanhang, strukturer osv. som skulle möjliggöras. |
|       |

|  |
| --- |
| **Koppling till bransch, arbetsgivare och/eller andra intressenter/organisationer**Hur ämnar ni involvera enskilda företag inom relevant bransch? Beskriv hur ni kommer samarbeta med branschen/branscherna. Beskriv också er utvecklingsidés förankring internt och externt samt med övriga kommuner i ert hörn, och ev. utanför ert hörn. Hur ämnar ni samarbeta? **Glöm inte fylla i eventuella avsiktsförklaringar.** |
|       |

|  |
| --- |
| **Långsiktig plan för implementering**Hur ska det som utvecklas (utbildningar, samarbeten, arbetssätt m.m.) implementeras, fortsätta leva vidare och fortsätta att finansieras? |
|       |

|  |
| --- |
| **Enkel budgetuppställning** |
|       |

Tack för er ansökan!